دوره موفقیت مالی پیشرفته
معامله گری روزانه

دکتر محمد رضا ماجد

DBA, MBA, CFA, NLP Coach

بهار 1402

برنامه عملی دوره معامله گری

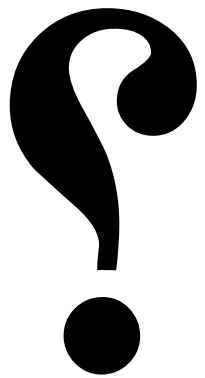
1. آشنایی دقیق با دانشجویان و رزومه معاملاتی آنها
2. افق انتهایی دوره : به کجا باید برسیم
3. برای این مسیر چه چیزهایی لازم داریم ؟
4. محاسن و معایب این مسیر
5. روال دوره : بخشهای زیر بنایی و بخش های عملی
6. ملزومات در طی دوره و بعد از دوره
7. آیا بعد از اتمام دوره باید به تنهایی راه را ادامه دهیم ؟
8. تعهدات و مسولیتهای ما

تعهد نامه

- اینجانب به شماره ملی
- در کمال عقل و آزادی و به خواست خودم و با اطلاع از محتوای دوره در کلاس موفقیت مالی پیشرفته و معامله گری بازار های مالی شرکت کرده ام .
- با شناخت کامل از ریسک بالای این بازار ها و خطرات ناشی از آن مسئولیت هر گونه عملیات مالی شامل معامله گری یا سرمایه گزاری را شخصا به عهده می گیرم.
- با توجه به وضعیت مالی شخصی ، توان ریسک پذیری و تحمل پذیری و قدرت مالی خود تصمیم به ورود یا خروج از بازار مالی گرفته مسئولیت تمامی معاملاتم را شخصا می پذیرم و کسی را مسئول این تصمیمات نخواهم دانست.
- متعهد به رعایت دقیق کلیه موارد ذکر شده در کلاس می باشم.
- متعهد به حفظ اسرار بوده تحت هیچ شرایطی مفاد کلاس و آموزه های آنرا در اختیار دیگران قرار نخواهم داد، چرا که باور دارم این کار ممکن است باعث خسارات مادی و معنوی بسیار برای دیگران شود.

نام و نام خانوادگی امضاء تاریخ و محل

اسرار و چرایی موفقیت و عدم موفقیت معامله گران



سیستم معامله گری موفق از دید معامله گران حرفه ای

- Trading Plan
- طرح معاملاتی
- Jornaling
- ژورنال معاملاتی

- Analysys
- تحلیل تکنیکال
- تحلیل فاندامنتال
- بررسی مارکت سنتیمنت
- Risk Management
- مدیریت سرمایه و ریسک

- بررسی اخبار مهم و تاثیر گذار
- Psychology of Trade
- منضبط بمانید
- مداوم یاد بگیرید
- تمرکز بر سودآوری بلندمدت
- از چند استراتژی معاملاتی موفق بهره ببرید
- یک مربی یا کوچ با تجربه داشته باشید
- اجتناب از معامله بیش از حد

سیستم معامله گری موفق

- احساسات خود را مدیریت کنید
- پلت فرم معاملاتی قابل اعتماد
- عملکرد معاملاتی خود را نظارت کنید
- اطلاعات به روز بازار
- سبد متنوع اقلام دارایی
- برنامه معاملاتی انعطاف پذیر
- جلوی ضرر را بگیرید
- تمرین صبر

- فروتن و متواضع باشید
- اهمیت زمانبندی
- استراتژی معاملاتی خود را ساده نگهدارید
- ذهنیت مثبت داشته باشید
- از یک حساب دمو بهره بگیرید
- اهداف واقع بینانه داشته باشید
- به موقع استراحت ورزش و مدیتیشن کنید
- از تحلیل بنیادی کمک بگیرید
- احساسات خود را زیر نظر بگیرید

تفاوت معامله گران در چیست ؟

- میزان تجربه در بازار
- طرز تفکر
- شرایط احساسی و هیجانی
- میزان دارایی مالی و درآمد
- میزان تحمل ریسک
- قدرت تحلیل بازار
- با یکدیگر متفاوت‌اند

تفاوت استراتژی و تریدینگ پلن یا سیستم معاملاتی

استراتژی چیست و چرا تریدرهای موفق فارکس حتما یک استراتژی مشخص دارند ؟

از کجا به کجا ؟

با چه ابزاری؟

در طی چه مدت؟

با چه بودجه ای؟

ساخت استراتژی در مقابل استفاده از استراتژی دیگران

نحوه صحیح بک تست گرفتن از استراتژی

کاستومایز کردن

اجست کردن

ترکیب کردن روشها

فیدبک و اصلاح

فوروارد تست گرفتن و نحوه انجام آن

ثبت نتایج و بازخورد

مدیریت سرمایه بر اساس باز خورد

بررسی انتظارات و دست آوردها

بک تست ماشینی و اپتیمایزیشن

- پلت فرم متا تریدر MT4 , MT5
- پلت فرم Trading View

تریدینگ پلن چیست ؟ Trading Plan

تریدینگ پلن یک سری قوانین لازم الاجرایی است که تمامی جنبه های زندگی تجاری شما را پوشش می دهد

یک رفرنس کارشناسی شده دارای محدودیتُ که احتمال موفقیت شما را در معاملات به شدت بالا می برد.

- تریدینگ پلن نمی تواند آینده را پیش بینی کندُ ، اما معاملات شما را غیر احساسی می کند و به شما می گوید در برابر وقایع چگونه واکنش نشان دهید. آلبش بی پاتل نویسنده کتاب معاملات آنلاین

- یک لیست از پاسخهای استراتژیک نسبت به حوادث خارج از کنترل شما

- به یاد داشته باشید نمی توانید هیچ چیزی را به غیر از خود تحت کنترل داشته باشید

مراحل ساخت برنامه معاملاتی



ساختار وبخشهای تشکیل دهنده یک تریدینگ پلن

خودشناسی و تعیین اهداف

- هدف من از معامله گری چیست؟ و چرا می خواهم یک معامله گر شوم؟
- چه نوع معامله گری می خواهم بشوم؟
- نقاط قوت و ضعف من چیست؟
- آیا از نیمکره راست ذهن خود استفاده می کنم یا نیمکره چپ؟
- اهداف درآمدی من چیست؟

اهداف معاملاتی

- اهداف تجاری سالانه من چیست؟
- اهداف تجاری ماهانه من چیست؟
- اهداف تجاری هفتگی من چیست؟
- اهداف تجاری روزانه من چیست؟

بازارها، ابزارهای معاملاتی و تایم فریم ها

- در کدام بازارها می خواهم معامله کنم؟
- ابزارهای معاملاتی من چیست؟
- تایم فریم معاملاتی من چیست؟